

**GRUPA „MERCOR” S.A. PO ROKU 2017/2018:  
TRZECI ROK WZROSTU SPRZEDAŻY,  
ROSNĄCY PORTFEL ZAMÓWIEŃ I POPRAWA RENTOWNOŚCI**

Grupa „MERCOR” S.A. (dalej: „Grupa” lub „Grupa MERCOR”), należąca do grona liderów europejskiego rynku w branży systemów biernych zabezpieczeń przeciwpożarowych, kolejny rok odnotowuje dwucyfrowe wzrosty sprzedaży. W roku obrotowym 2017/2018 (1.04.2017 - 31.03.2018) przychody Grupy wzrosły rok do roku o 18% do 318,5 mln zł.

EBITDA i EBIT wzrosły odpowiednio o 50% i 66% w porównaniu do poprzedniego, słabszego pod względem zyskowności roku. Skonsolidowany zysk netto z działalności kontynuowanej wzrósł r/r o 217% do 11,7 mln zł (zysk uwzględniający działalność zaniechaną wyniósł 11,0 mln zł i wzrósł r/r o 234%).

Grupa odnotowuje wzrost skali działalności w głównych pionach produktowych, zarówno w Polsce jak i na rynkach zagranicznych. Wszystkie spółki zagraniczne Grupy wypracowały dodatni wynik finansowy.

Perspektywy na kolejne okresy są pozytywne. Grupa MERCOR, wykorzystując potencjał produkcyjny i produktowy, notuje dynamiczny wzrost wartości zamówień. W roku 2017/18 ich wartość wzrosła o 19% (wartościowo +51 mln zł r/r).

Grupa w minionym roku przeznaczyła na inwestycje ok. 14 mln zł wobec rekordowych nakładów rok wcześniej wynoszących 30,7 mln zł. W efekcie inwestycji Grupa posiada moce produkcyjne pozwalające odpowiedzieć na obecny silny popyt rynkowy i rozwija sprzedaż innowacyjnych produktów.

*Był to dla nas trzeci z kolei rok intensywnego wzrostu sprzedaży i stopniowej poprawy rentowności. Przychody naszej Grupy w roku 2017/18 wzrosły o 18%, w poprzednich latach odpowiednio o 16% i 12%. Oznacza to, że rośniemy szybciej niż rynek. Zebrane zamówienia pozwalają oczekiwać kontynuacji tego trendu – wartość zamówień w minionym roku obrotowym wzrosła o 19%. Tak wysoką, dwucyfrową dynamikę wartości zdobywanych kontraktów odnotowaliśmy jeszcze przed pełnym wdrożeniem strategicznych nowości produktowych. Duże zainteresowanie rynku naszymi nowościami jest dla nas potwierdzeniem dobrego wyboru inwestycji i dobrych perspektyw na najbliższe lata. Dlatego chcemy m.in. zwiększać wolumeny produkcji płyty mcr Silboard, o potencjale kilkudziesięciu zastosowań oraz produktów DFM Doors – mówi Krzysztof Krempeć, Prezes Zarządu „MERCOR” S.A.*

*Przy zaostrzającej się konkurencji zrealizowane w ostatnich latach duże inwestycje pozwalają nam na budowanie przewag rynkowych. Inwestujemy przede wszystkim środki własne i korzystamy z kredytowania, realizujemy także projekty przy wsparciu NCBiR. Zdobywamy coraz większe wartościowo prestiżowe kontrakty i rośnie nasze znaczenie na*

rynkach europejskich. W efekcie spółka ma dziś stabilne podstawy finansowe, by w przyszłości powrócić do grona spółek dywidendowych - dodaje Krzysztof Krempeć, Prezes Zarządu „MERCOR” S.A.

## WYNIKI GRUPY „MERCOR” (DZIAŁALNOŚĆ KONTYNUOWANA) PO 2017/2018

w tys. zł	2017/2018	2016/2017	2015/2016	Zmiana % 2017/18 vs. 2016/17	Zmiana% 2017/18 vs. 2015/16
<b>Przychody ze sprzedaży</b>	318 467	269 498	231 725	<b>+18,2%</b>	<b>+37,4%</b>
<i>sprzedaż zagraniczna</i>	165 180	139 497	101 421	+18,4%	+62,9%
<i>sprzedaż w Polsce</i>	153 287	130 001	130 304	+17,9%	+17,6%
<b>Zysk brutto ze sprzedaży</b>	76 562	68 594	63 693	<b>+11,6%</b>	<b>+20,2%</b>
<b>Marża brutto na sprzedaży (%)</b>	24,04%	25,45%	27,49%	<b>-1,41 pp.</b>	<b>-3,45 pp.</b>
<b>EBITDA</b>	27 410	18 286	18 022	<b>+49,9%</b>	<b>+52,1%</b>
<b>Marża EBITDA</b>	8,60%	6,79%	7,78%	<b>+1,81pp.</b>	<b>+0,82 pp.</b>
<b>EBIT</b>	18 315	11 051	12 100	<b>+65,7%</b>	<b>+51,4%</b>
<b>Marża EBIT (%)</b>	5,75%	4,10%	5,22%	<b>+1,65 pp.</b>	<b>+0,53 pp.</b>
<b>Zysk netto</b>	11 729	3 702	6 854	<b>+216,8%</b>	<b>+71,1%</b>
<b>Marża netto (%)</b>	3,68%	1,37%	2,96%	<b>+2,31 pp.</b>	<b>0,72 pp.</b>
<b>Zysk netto z uwzględnieniem działalności zaniechanej</b>	11 024	3 300	4 913	<b>+234,0%</b>	<b>+124,4%</b>

Grupa kontynuuje realizację dwucyfrowych wzrostów sprzedaży zarówno w Polsce jak i za granicą utrzymując marże na stabilnym poziomie. Grupa na większości rynków zagranicznych jak i w Polsce odnotowała wzrosty przychodów.

Na wynik netto Grupy pozytywnie wpłynęły wyniki spółki matki MERCOR S.A. jak i zagranicznych spółek zależnych. Grupa odnotowała dobry poziom zyskowności mimo przewidzianej straty spółki DFM Doors (oddzielenia przeciwpożarowe) w wysokości 2,4 mln zł, związanej z wczesnym etapem działalności tej firmy.

## SPRZEDAŻ W POLSCE I NA RYNKACH ZAGRANICZNYCH

tys. zł	2017/2018	2016/2017	Zmiana %
<b>Polska</b>	153 287	130 001	+17,9%
<b>Rosja</b>	33 733	36 860	-8,5%
<b>Hiszpania</b>	32 715	29 966	+9,2%
<b>Czechy i Słowacja</b>	25 959	20 172	+28,7%
<b>Węgry</b>	16 959	17 536	-3,3%
<b>Rumunia</b>	9 558	6 813	+40,3%
<b>Ukraina</b>	5 418	3 361	+61,2%
<b>Pozostałe</b>	40 838	24 789	+64,7%

## **INWESTYCJE**

Kluczowa inwestycja z lat poprzednich - modernizacja i wyposażenie największego w Grupie Zakładu Produkcyjnego w Ciepłowie przynosi efekty, dzięki niej realizowane są znaczne wzrosty sprzedaży.

Nowo uruchomiony zakład produkcyjny w Gdańsku z powodzeniem produkuje nowe klapy oddymiające mcr ULTRA THERM (na podstawie z PVC), które w pierwszym roku sprzedaży osiągnęły próg rentowności. To jeden z produktów, na których Grupa opiera przyszłość.

Innowacyjna, ogniochronna płyta mcr Silboard wytwarzana jest w zakładzie produkcyjnym w Mirosławiu koło Płocka. Obecne wolumeny są niewystarczające, by sprostać rosnącemu popytowi na płytę. W roku 2018/19 planowane są inwestycje w zwiększenie wolumenów produkcji.

Zależna od „MERCOR” S.A. spółka technologiczna DFM Doors, odpowiedzialna za badania i rozwój oraz produkcję (w Grupie od kwietnia 2017 r.) od ponad roku realizuje innowacyjne rozwiązania w zakresie oddzielenia przeciwożarowych, które do tej pory nie były oferowane w Polsce. W roku 2017/18 uzyskała dokumenty dopuszczające na swoje podstawowe wyroby, które znalazły zastosowanie w nowo powstających biurach, hotelach czy budynkach użyteczności publicznej w Polsce jak i za granicą m.in. we Francji, Słowacji czy Luksemburgu.

Pozostałe nowości, m.in.: kurtyny dymowe, okienne systemy oddymiania czy systemy różnicowania ciśnienia i zapobiegania zadymieniu (budowane z wykorzystaniem klap przeciwożarowych i wentylatorów) to innowacyjne rozwiązania, których znaczenie w sprzedaży Grupy stopniowo rośnie i które będą wyznaczały standardy rynkowe w najbliższych latach.

### **Dodatkowych informacji udzielają:**

Beata Cioczek, M+G  
Tel. (22) 416 01 02, 508 385 432  
e-mail: beata.cioczek@mplug.com.pl

Aleksandra Gierjatowicz, "MERCOR" S.A.  
Tel. (58) 341 42 45 w.140, 609 462 186  
e-mail: a.gierjatowicz@mercor.com.pl

*„MERCOR” S.A. z siedzibą w Gdańsku jest obecny na rynku od 30 lat. Tworzy grupę kapitałową, która na europejskim rynku należy do grona liderów. W Polsce jest wiodącym podmiotem działającym w tej branży. Grupa MERCOR posiada 8 spółek zależnych na europejskich rynkach (Polska, Rosja, Ukraina, Hiszpania, Węgry, Czechy, Słowacja, Rumunia) i 8 zakładów produkcyjnych. Ponad połowę sprzedaży realizuje za granicą, a jej produkty znajdują zastosowanie w ponad 40 krajach na świecie, głównie w Europie, Azji czy na Bliskim Wschodzie.*

*Imponującą listę realizacji Grupy „MERCOR” tworzą m.in. obiekty takie jak: porty lotnicze m.in. w Moskwie, Pradze, Madrycie i Barcelonie, w Paryżu, nowoczesna stacja kolejowa Afragola (Włochy), Europejski Bank Inwestycyjny oraz Europejski Trybunał Obrachunkowy w Luksemburgu, Rosyjski Kosmodrom Wostocznyj; oczyszczalnia ścieków w Henriksdal (Szwecja); elektrownia węglowa RWE w Holandii; hale produkcyjne m.in. dla Rolls Royce Deutschland, Stadion Olimpijski w Londynie, Stadion VTB Arena w Moskwie (Rosja). Sieci sklepów: Hypernova, Kaufland, Tesco, IKEA; koncerny m.in.: Peugeot, Opel, Michelin, Volkswagen, Volvo i Renault, Suzuki. Tunele: tunel szybkiego pociągu AVE w Maladze i Alicante, tunel Smestad w Oslo (Norwegia), tunel Al Ras Al Akhadar (ZEA), tunel w Doha (Katar); największa inwestycja drogowa w Singapurze Marina Coastal Expressway. W Polsce Grupa zabezpieczała np. Metro Warszawskie, Hotele Hilton w Warszawie, Gdańsku, Łodzi, Narodowy Bank Polski w Warszawie, Bibliotekę Narodową, porty lotnicze w Warszawie, Krakowie, Katowicach, Wrocławiu, Gdańsku, Poznaniu, Łodzi; rafinerie, m.in.: Lotos, Nafty Gorlice, PKN Orlen Płock,*



*Kopalnia LMG, platforma Lotos Petrobaltic; elektrownię Kozienice; Polin Muzeum Historii Żydów Polskich w Warszawie, Apartamenty Złota 44 w Warszawie, Amber Expo Gdańsk, Centrum Nauki Kopernik w Warszawie, parki logistyczne m.in. Panattoni, centrum dystrybucyjne Lidl (Wyszków).  
Od lipca 2007 roku akcje „MERCOR” S.A. są notowane na GPW.*

**Dodatkowe informacje dostępne także na: [www.mercor.com.pl](http://www.mercor.com.pl)**