

LIST OD PREZESA ZARZĄDU

Szanowni Państwo,

z poczuciem satysfakcji z dobrze wykonanego zadania oddaję w Państwa ręce raport roczny, w którym przedstawiamy wynik finansowe oraz najważniejsze wydarzenia i osiągnięcia Mercor SA w roku 2008.

Przygotowując się do pierwszej publicznej emisji akcji Mercor SA w 2007 roku, zapowiadaliśmy, że środki finansowe pozyskane dzięki debiutowi na warszawskiej Giełdzie Papierów Wartościowych przeznaczymy na dalszy rozwój organiczny Grupy Mercor oraz na kolejne – po przejęciu czeskiego Hasila – akwizycje. Słowa dotrzyaliśmy! I to uważam za największy sukces minionego, 2008 roku.

Jeśli chodzi o akwizycje, mamy za sobą rok bardzo intensywnej pracy. W lutym 2008 przejęliśmy hiszpańską firmę Tecresa Proteccion Pasiva, nabywając 100% udziałów jej spółki holdingowej - Tecresa Catalunya S.L. Z kolei w maju podpisaliśmy umowę inwestycyjną, by w lipcu sfinalizować transakcję zakupu 100% udziałów płockiej spółki BEM Brudniccy sp. z o.o. Dzięki obu tym transakcjom Mercor umocnił swoją pozycję w gronie europejskich liderów branży.

Dużo pracy włożyliśmy także w rozwój organiczny. Przede wszystkim w modernizację i rozbudowę naszych zakładów produkcyjnych. Również w tym obszarze Mercor spełnił obietnice składane przed IPO. Optymalizacja i unowocześnienie naszej linii produkcyjnej w Czechach (w spółce Hasil), znacząca rozbudowa zakładu produkcyjnego w Dobrzemiu Wielkim pod Opolem – to inwestycje, które wesprą nasz dalszy rozwój i zapewnią przewagę konkurencyjną na europejskim rynku, nawet – a może należałoby powiedzieć: zwłaszcza wtedy – jeżeli koniunktura osłabia się w efekcie globalnego kryzysu; Europa Zachodnia będzie z całą pewnością szukała tańszych dostawców, a to dla Grupy Mercor szansa na dalszą ekspansję rynkową.

O sukcesie Mercor SA najlepiej świadczą osiągnięte przez nas wyniki finansowe. Przychody Mercor SA w 2008 roku wzrosły do 239,5 mln zł, co oznacza dynamikę rzędu ponad 11% w porównaniu do ubiegłego roku. Wynik operacyjny zwiększył się o 28% rok do roku i sięgnął ponad 36 mln zł, a zysk netto wzrósł o ponad 31%, do 32,5 mln zł.

Z uwagi na coraz bardziej wymagającą sytuację w naszym otoczeniu makroekonomicznym, realnie spodziewamy się, że nadchodzące miesiące będą wymagały od Mercor SA większego niż dotychczas wysiłku skierowanego na poprawę marż, rentowności oraz innych parametrów naszej efektywności biznesowej. Osłabienie koniunktury gospodarczej, do którego rozsądnie i konsekwentnie przygotowujemy Mercor już od ubiegłego roku, może stać się dla nas szansą. Myślę tu m.in. o ekspansji geograficznej na nowe rynki, a także o wykorzystaniu przecen spółek w celu dokonania kolejnej akwizycji możliwej na przełomie bieżącego i przyszłego roku. Jednocześnie chcemy wykorzystać czas mniejszej aktywności rynku na umocnienie firmy, udoskonalenie jej umiejętności i usprawnienie procesów w niej funkcjonujących.

Głęboko wierzę, że wyzwania, które dzisiaj ma przed sobą Mercor SA, staną się pozytywnym sprawdzianem naszej efektywności i elastyczności w reagowaniu na zmieniające się potrzeby rynku, a wszystkie zmiany, które wdrożymy, reagując na te biznesowe wyzwania, w dłuższej perspektywie zaowocują umocnieniem przewagi konkurencyjnej Mercoru, co przyniesie wymierne korzyści zarówno naszym Akcjonariuszom, Klientom, Pracownikom, jak i Partnerom Biznesowym.