



Komunikat prasowy

Gdańsk, 12 grudnia 2012

GRUPA MERCOR PO I PÓŁROCZU 2012/2013:

WYRAŻNA POPRAWA WYNIKÓW OPERACYJNYCH, DALSZY WZROST MARŻ I SPRZEDAŻY EKSPORTOWEJ

Grupa Mercor, jeden z liderów europejskiego rynku w branży systemów biernych zabezpieczeń przeciwpożarowych, zanotowała w pierwszym półroczu roku obrotowego 2012/2013 (czyli w okresie 1.04.2012-30.09.2012) znaczącą poprawę wyników operacyjnych w porównaniu do pierwszego półrocza roku poprzedniego.

Grupa wypracowała sprzedaż na poziomie 197,93 mln zł, czyli wyższą o 7% od osiągniętej rok wcześniej. Zysk EBITDA wyniósł 22,3 mln zł, czyli był wyższy o 46% w porównaniu do osiągniętego rok wcześniej, zysk operacyjny wzrósł natomiast o 56% do 18,4 mln, z 11,8 mln zł rok wcześniej. Grupa odnotowała też wzrost zysku netto o 81%, do poziomu 10,7 mln zł (bez uwzględniania odpisów aktualizujących).

Grupa Mercor zdecydowała o dokonaniu na koniec pierwszego półrocza roku obrotowego odpisów aktualizujących wartość firmy z nabycia spółek zależnych: polskiej - BEM Sp. z o.o., na kwotę 23,9 mln zł oraz hiszpańskiej: Tecresa Catalunya S.L. na kwotę 43,4 mln zł. Utworzone odpisy wpłynęły na poziom raportowanego wyniku netto Grupy (który po odpisach wyniósł -56,5 mln zł), ale nie wpływają na bieżącą działalność operacyjną Grupy i jej zdolność do obsługi zobowiązań.

Grupa Mercor utrzymuje także dobrą dynamikę pozyskiwania zleceń. Pomimo trudnej sytuacji rynkowej, w pierwszym półroczu 2012/2013 odnotowała wzrost wartości portfela zamówień o 8% (231,1 mln zł w porównaniu do 214,7 mln zł).



Grupa systematycznie obniża zadłużenia. Wartość długu odsetkowego netto na 30 września 2012 wyniosła 107,6 mln zł, w porównaniu z 144,3 mln zł rok wcześniej, czyli spadła o 25%.

WYNIKI GRUPY MERCOR PO I PÓŁROCZU ROKU OBROTOWEGO 2012/2013 - SZCZEGÓŁY

Szczegółowe wyniki Grupy Mercor przedstawiają się następująco:

w tys. zł	1H 2012/2013	1H 2011/2012	Zmiana
	(1.04-30.09.2012)	(1.04-30.09.2011)	%
Przychody ze sprzedaży	197 928	184 979	7%
EBITDA	22 262	15 295	46%
EBIT	18 424	11 785	56%
Marża EBIT (%)	9,31%	6,37%	2,94 p.p.
Zysk netto	10 703	5 901	81%
Zysk netto (uwzględniający jednorazowy odpis)**	-56 523	5 901	-
Marża netto w (%)	5,41%	3,19%	2,22 p.p.

*Rok obrotowy Grupy Mercor jest przesunięty w stosunku do roku kalendarzowego o trzy miesiące i trwa od 1.04 do 31.03.

** Wartość uwzględniająca jednorazowy odpis wartości firmy: BEM Sp. z o.o. na kwotę 43 360 tys. zł i Tecresa Catalunya S.L. na kwotę 23 866 tys. zł.

W I półroczu roku obrotowego 2012/2013 Grupa Mercor odnotowała wzrost przychodów ze sprzedaży o 7%. Jednocześnie, dzięki poprawie efektywności, Spółka zanotowała dwucyfrowy wzrost wyników na pozostałych poziomach: wyniku EBITDA o 46%, zysku operacyjnego o 56%, i zysku netto o 81% (bez uwzględniania dokonanych odpisów). Grupa obniżyła także zadłużenie odsetkowe netto o 25% (z 144,3 mln zł na 30 września 2011 do 107,6 mln zł w tym samym okresie 2012) i poprawiła cash flow - po I półroczu przepływy gotówki z działalności operacyjnej wyniosły 29,1 mln zł wobec 5,2 mln zł na koniec analogicznego okresu rok wcześniej.

Grupa Mercor odnotowała także wzrost rentowności na wszystkich poziomach. Marża na sprzedaży przekroczyła poziom 30% (w analogicznym okresie rok wcześniej wynosiła 27,57%), marża EBIT wyniosła 9,31%, wobec 6,37% rok wcześniej, a marża netto (bez uwzględnienia dokonanych odpisów) wzrosła do 5,41%, z 3,19% w tym samym okresie rok wcześniej.



Wyraźny wzrost wyników operacyjnych Grupy to efekt prowadzonego programu poprawy efektywności i konsekwentnie realizowanej strategii rozwoju. Grupa rozpoczęła działania, mające na celu dalszą optymalizację procesów biznesowych, poprzez realizację planu wydzielenia zorganizowanej części przedsiębiorstwa – pionu oddzielenia.

Jednocześnie Grupa zdecydowała o dokonaniu na koniec pierwszego półrocza roku obrotowego odpisów aktualizujących wartość firmy z nabycia spółek zależnych: polskiej - BEM Sp. z o.o., na kwotę 23,9 mln zł oraz hiszpańskiej: Tecresa Catalunya S.L. na kwotę 43,4 mln zł. Dokonane odpisy związane są m.in. z trudnym dla tych spółek otoczeniem rynkowym, przede wszystkim w przypadku Tecresy, działającej na bardzo osłabionym rynku hiszpańskim, i ich słabszymi od oczekiwanych wynikami. Utworzone odpisy wpłynęły na poziom raportowanego wyniku netto Grupy (który po odpisach wyniósł -56,5 mln zł), ale nie wpływają na bieżącą działalność operacyjną Grupy i jej zdolność do obsługi zobowiązań.

SPÓŁKI GRUPY

Polska spółka-matka Mercor SA osiągnęła bardzo dobre wyniki, na zakładanym poziomie. Zwiększyła przychody do 126,8 mln zł z 104,9 mln zł (wzrost o 21%), w tym wyraźnie zwiększyła się - o 24% - wartość sprzedaży eksportowej osiągając poziom 26,7 mln zł. Zysk operacyjny spółki wzrósł o 13%, do 17,7 mln zł, z kolei wynik EBITDA o 16%, do 19,6 mln zł. Spółka utrzymuje wysoką efektywność i sprawność biznesową. W pierwszym półroczu 2012/2013 spółka odnotowała wysoką dynamikę sprzedaży w segmentach wentylacji pożarowej (o 52%) i systemów oddymiania (o 17%).

Dalszy dynamiczny rozwój sprzedaży odnotowują spółki wschodnie: Mercor Ukraina i Mercor Proof (Rosja), która jest obecnie liderem rynkowym jeśli chodzi o sprzedaż produktów z segmentu oddymiania. Sprzedaż rosyjskiej spółki Mercor Proof wzrosła o 96%, kwotowo do 21,3 mln zł, z 10,9 mln zł w analogicznym okresie ubiegłego roku, i osiągnęła zysk na poziomie 2,5 mln zł, wobec straty rok wcześniej. Spółka otrzymała także pozwolenie na wykorzystywanie zabezpieczeń ogniochronnych konstrukcji budowlanych (produktu Tecresa Catalunya S.L.) na terenie Federacji Rosyjskiej i pozyskuje pierwsze kontrakty w tym segmencie.

Mercor Ukraina zanotowała wzrost przychodów o 100%. Ich wartość wyniosła 5,2 mln zł wobec 2,6 mln zł rok wcześniej, natomiast zysk utrzymał się na zbliżonym



do ubiegłorocznego poziomu, osiągając w I półroczu 2012/2013 wartość 0,63 mln zł wobec 0,58 mln zł w I półroczu 2011/2012.

Mercor Rumunia utrzymuje sprzedaż na zbliżonym do ubiegłorocznego poziomie: 1,5 mln zł wobec 1,6 rok wcześniej. Zysk netto w Mercor Rumunia osiągnął poziom 0,1 mln zł w porównaniu do 0,08 mln zł w I półroczu roku obrotowego 2011/2012.

Grupa Hasil – pomimo trudnej sytuacji na rynku budowlanym w Czechach i Słowacji - utrzymała przychody i marże na poziomie zbliżonym do ubiegłorocznego, odnotowując jednocześnie poprawę wyniku netto, który wyniósł 1,01 mln zł w porównaniu do ubiegłorocznej straty 0,43 mln zł.

Spółka BEM intensyfikuje program poprawy efektywności, m.in. poprzez dalszą redukcję zatrudnienia. Wynik za pierwsze półrocze roku obrotowego 2012/2013 wyniósł -3,5 mln zł wobec -4,9 mln zł rok wcześniej przy niższym poziomie przychodów (po celowej rezygnacji z umów spoza strategicznego obszaru biznesu).

Spółka Tecresa Catalunya S.L. działająca na trudnym, osłabionym kryzysem rynku hiszpańskim, w I półroczu 2012/2013 odnotowała spadek sprzedaży o 32% (do 20,4 mln zł z 30,1) oraz stratę netto, w wysokości 1,5 mln zł wobec 0,3 mln zł zysku w ubiegłym roku. Spółka rozwija program sprzedaży mający na celu poprawę efektów synergii produktowej. W ostatnim czasie produkt hiszpańskiej spółki – płyty Tecbor przeznaczone do zabezpieczeń ogniochronnych konstrukcji budowlanych – zostały wprowadzone do oferty rosyjskiej spółki Mercor Proof.

STRATEGIA

Nadrzędnym celem Grupy Mercor jest ugruntowanie pozycji lidera w regionie Europy Środkowo-Wschodniej oraz umacnianie swojej pozycji jednego z głównych europejskich graczy na rynku biernych zabezpieczeń przeciwpożarowych, przede wszystkim w zakresie oddzieleń przeciwpożarowych oraz systemów oddymiania i odprowadzania ciepła.

Plany strategiczne Grupy Mercor obejmują trzy podstawowe kierunki działań, które mają zapewnić Spółce wzrost sprzedaży, udziału w rynku, a w efekcie także zwiększenie zysku.



Są to:

- Dalszy wzrost efektywności, głównie poprzez konsolidację wewnętrzną Grupy Mercor i optymalizację procesów biznesowych:
 - Optymalizacja struktury organizacyjnej m.in. poprzez wydzielenie pionu oddzieleni przeciwpożarowych
 - Usprawnienie zarządzania pionami produktowymi w ramach Grupy Mercor
 - Wzrost jakości obsługi klientów - poprawa komunikacji z klientami
- Dalszy rozwój sprzedaży:
 - Kontynuacja ekspansji na strategicznych rynkach eksportowych: Francja, Holandia, Belgia, Luksemburg, Dania, Szwecja
 - Pozyskiwanie nowych rynków zbytu
 - Rozwój sprzedaży w wybranych segmentach gospodarki
 - Rozwój sprzedaży usług serwisowych
- Wprowadzanie do oferty nowych, lepszych produktów w zakresie biernych zabezpieczeń przeciwpożarowych. Obecnie prace nad nowymi rozwiązaniami i produktami składają się na bazę blisko 20 projektów R&D.

NOWE UMOWY GRUPY

Grupa odnotowuje dobrą dynamikę wzrostu poziomu zamówień. W pierwszym półroczu roku obrotowego 2012/2013 zdobyła kontrakty o wartości 231,1 mln zł wobec 214,7 rok wcześniej, co oznacza wzrost o blisko 8%. Znalazły się wśród nich zlecenia takie jak np.:

- Budynek użyteczności publicznej:
 - Europejskie Centrum Solidarności w Gdańsku; realizacja oddzieleni przeciwpożarowych
 - Małopolskie Centrum Biotechnologii w Krakowie; realizacja wentylacji pożarowej
 - Jagiellońskie Centrum Innowacji w Krakowie; realizacja oddzieleni przeciwpożarowych
 - Budynek Loterie National w Luksemburgu; realizacja oddzieleni przeciwpożarowych
 - Trybunał Obrachunkowy w Luksemburgu; drzwi i ścianki profilowe
- Nieruchomości komercyjne:
 - Biurowiec AZ Tower Brno - wkrótce najwyższy budynek na terenie Czech; oddzielenia przeciwpożarowe



- Centrum handlowe niemieckiej sieci Saller w Humenne na Słowacji; realizacja oddzielen przeciwpożarowych
- Hotel Hilton w Łodzi; realizacja oddzielen przeciwpożarowych i systemów wentylacji
- Olivia Point & Tower w Gdańsku, wykonanie wentylacji pożarowej i oddzielen przeciwpożarowych
- Katowickie Centrum Biznesu, wykonanie wentylacji pożarowej
- Przemysł:
 - Zakład produkcyjny lokomotyw elektrycznych Uralskije Lokomotivy w Rosji; systemy oddymiania grawitacyjnego
 - Pierwsza w Europie fabryka Weyerhaeuser w Gdańsku, należącej do amerykańskiego koncernu Weyerhaeuser, będącego jednym ze światowych liderów w przetwórstwie drewna; realizacja oddzielen przeciwpożarowych
 - ZPMW (Zakład Przeróbki Mechanicznej Węgla) należący do LW Bogdanka; zabezpieczenia ogniochronne konstrukcji stalowych
 - Hale produkcyjne dla koncernu Volkswagen Group oraz Renault, Jekaterynburg, Rosja; realizacja systemu oddymiania grawitacyjnego
- Infrastruktura drogowa:
 - Zajezdnia Tramwajowa Franowo w Poznaniu; realizacja oddzielen przeciwpożarowych
- Inne:
 - Zabezpieczenie górnej stacji kolejki linowej prowadzącej na szczyt Śnieżki, w Czechach
 - Fabryka Coca Coli w Hiszpanii, znajdująca się w strefie ekonomicznej w Legatec koło Madrytu; realizacja systemów oddymiania
 - Stadion piłkarski Grand Stade Lille Metropole we Francji; realizacja oddzielen przeciwpożarowych

W pierwszej połowie roku obrotowego 2012/2013 wypracowaliśmy bardzo dobre, satysfakcjonujące nas wyniki operacyjne. Przy 7-procentowym wzroście sprzedaży odnotowaliśmy znaczącą poprawę wyników z działalności spółki: 56-procentowy wzrost zysku operacyjnego i aż 81-procentowy wzrost wyniku netto. To efekt kontynuowanego od dłuższego czasu programu poprawy efektywności. Cieszy nas także utrzymanie wysokiej, ponad 30-proc. marży na sprzedaży. Pracujemy nadal nad rozwojem synergii produktowych, dotyczących przede wszystkim wyrobów hiszpańskiej spółki Tecresa. Cieszymy się, że udało nam się wprowadzić produkt na rynek rosyjski, do oferty Mercor Proof. Wierzymy, że pozwoli



nam to uzyskiwać kolejne wzrosty wyników sprzedaży na rozwijającym się rynku wschodnim”
- powiedział Krzysztof Krempeć, Prezes Zarządu Mercor SA.

Trudna i stale zmieniająca się sytuacja rynkowa oraz związane z tym słabsze niż zakładane wyniki sprzedażowe spółek zależnych – polskiej BEM i hiszpańskiej Tecresy – były dla nas przesłankami do dokonania w pierwszym półroczu jednorazowych odpisów wartości firmy i wartości posiadanych udziałów w sprawozdaniu jednostkowym i skonsolidowanym, co jednak w żaden sposób nie wpływa na bieżącą działalność Grupy. Jednocześnie staramy się minimalizować negatywne skutki kryzysu gospodarczego widocznego na rynkach europejskich poprzez stałą pracę nad optymalizacją procesów biznesowych, ścisłą kontrolę kosztów oraz rozwijanie oferty produktowej i poszukiwanie nowych rynków zbytu - dodał Krzysztof Krempeć.

Dodatkowych informacji udzielają:

Beata Cioczek, M+G

Tel. (22) 416 01 02, 508 385 432

e-mail: beata.cioczek@mplusg.com.pl

Aleksandra Gierjatowicz, Mercor SA

Tel. (58) 341 42 45 w.140, 609 462 186

e-mail: a.gierjatowicz@merc'or.com.pl

Mercor SA z siedzibą w Gdańsku jest największym w Polsce podmiotem działającym w branży systemów biernych zabezpieczeń przeciwpożarowych. Spółka posiada udział we wszystkich segmentach rynku biernych zabezpieczeń przeciwpożarowych, którymi są: oddzielenia przeciwpożarowe, systemy oddymiania i odprowadzania ciepła, systemy wentylacji pożarowej i zabezpieczenia ogniochronne konstrukcji budowlanych. Spółka tworzy grupę kapitałową, będącą jednym z największych w Europie podmiotów w branży. Najważniejsze spółki Grupy Mercor to: Mercor SA (podmiot dominujący), Mercor Ukraina sp. z o.o., Mercor Fire Protection Systems S.R.L. (Rumunia), Hasil a.s (Czechy i Słowacja), Tecresa Protecction Pasiva (Hiszpania), BEM Sp. z o.o. (Polska) oraz Mercor Proof (Rosja). Imponującą listę realizacji Grupy Mercor tworzą m.in. obiekty takie jak Giełda Papierów Wartościowych w Warszawie, Hotel Westin, Hotel Hilton, Narodowy Bank Polski, Biblioteka Narodowa, Poznańskie Centrum Finansowe, Galeria Kazimierz w Krakowie, Złote Tarasy, Zakłady Chemiczne Puławy, Zakłady Chemiczne Dwory, Zakłady Azotowe Puławy, Rondo 1, Domoteka, PKN Orlen Płock, Canal Plus Cyfrowa. Na rynku czeskim Grupa może pochwalić się takimi realizacjami jak: Narodowy Bank Czeski, hotele Four Seasons, Hilton, Le Palais, Marriott, SAS Radisson, sieci sklepów Hypernova, Kaufland, Tesco, a na rynku hiszpańskim do klientów Tecresa Catalunya zaliczają się m.in. Ikea, Peugeot, Coca-Cola, Whirpool, Flex, Sanitas, Opel i wiele, wiele innych. Od lipca 2007 roku akcje Mercor SA notowane są na GPW.

Dodatkowe informacje dostępne także na www.mercor.com.pl