



Komunikat prasowy

Gdańsk, 8 grudnia 2011

GRUPA MERCOR PO 2Q2011: POPRAWA MARŻ, ROZWÓJ EKSPORTU, ROSNĄCY PORTFEL ZAMÓWIEŃ

Grupa Mercor, jeden z liderów europejskiego rynku w branży systemów biernych zabezpieczeń przeciwpożarowych, zanotowała w drugim kwartale swojego roku obrachunkowego 2011/2012 (czyli w okresie 01.04.2011 – 30.09.2011) zdecydowany wzrost wypracowywanych wyników finansowych i marż. Zysk EBITDA w tym okresie wzrósł o 13,9% w porównaniu do ubiegłego roku i sięgnął 12,4 mln zł, zysk operacyjny wzrósł o 17,5%, do 10,6 mln zł, a zysk netto o 16,7% do przeszło 7 mln zł.

Grupa odnotowuje dobrą dynamikę pozyskiwania zleceń. W ostatnich dwóch miesiącach (wrzesień i październik) Grupa pozyskała nowe umowy o wartości 75 mln zł, czyli niemal 13% więcej niż rok wcześniej.

WYNIKI GRUPY MERCOR PO II KWARTALE ROKU OBRACHUNKOWEGO 2011/2012

Szczegółowe wyniki Grupy Mercor przedstawiają się następująco:

w tys. PLN	2Q2011 (01.07-30.09. 2011)	2Q2010 (01.07-30.09. 2010)	Zmiana %	1-2Q2011 (01.04 – 30.09. 2011)	1-2Q2010 (01.04 – 30.09. 2010)	Zmiana %
Przychody ze sprzedaży	99 329	105 015	-5,41%	184 979	197 573	-6,37%
EBITDA	12 398	10 885	+13,90%	15 295	18 378	-16,78%
EBIT	10 561	8 992	+17,45%	11 785	14 486	-18,65%
Marża EBIT (%)	10,63%	8,56%	-	6,37%	7,33%	-
Zysk netto	7 007	6 002	+16,74%	5 901	8 754	-32,59%
Marża netto w (%)	7,05%	5,72%	-	3,19%	4,43%	-



W drugim kwartale roku obrotowego (czyli w okresie od 1.07 do 30.09.2011) Spółka zanotowała bardzo wysoką dynamikę sprzedaży na rynkach wschodnich tj. na Ukrainie, w Rosji i na Litwie, jak również na innych rynkach eksportowych, głównie we Francji, krajach Beneluksu i Skandynawii. W ujęciu segmentowym bardzo dobrą dynamikę sprzedaży odnotowały segmenty wentylacji oraz oddymiana. Pomimo spadku sprzedaży w ujęciu wartościowym Grupa Mercor osiągnęła w omawianym okresie zdecydowany wzrost wyników finansowych oraz rentowności. Marża operacyjna przekroczyła 10,6%, a rentowność na poziomie netto wyniosła 7,05%.

STRATEGIA

Nadrzędnym celem Grupy Mercor jest ugruntowanie pozycji lidera w regionie Europy Środkowo-Wschodniej oraz umacnianie swojej pozycji jednego z głównych europejskich graczy na rynku biernych zabezpieczeń przeciwpożarowych, przede wszystkim w zakresie oddzielenia przeciwpożarowych oraz systemów oddymiania i odprowadzania ciepła.

Plany strategiczne Grupy Mercor obejmują trzy podstawowe kierunki działań, które mają zapewnić Spółce wzrost sprzedaży, udziału w rynku, a w efekcie także zwiększenie zysku.

Są to:

- Dalszy wzrost efektywności, głównie poprzez konsolidację wewnętrzną Grupy Mercor i optymalizację procesów biznesowych
- Pozyskiwanie nowych rynków zbytu, poprzez:
 - kontynuację rozwoju eksportu w wybranych kierunkach, zwłaszcza do Francji, krajów Beneluksu i Skandynawii
 - rozwój produkcji w Rosji i na Ukrainie
- Wprowadzanie do oferty nowych, lepszych produktów w zakresie biernych zabezpieczeń przeciwpożarowych. Obecnie prace nad nowymi produktami składają się na bazę blisko 30 projektów R&D.

NOWE UMOWY GRUPY

Grupa odnotowuje wysoką dynamikę wzrostu poziomu zamówień, szczególnie na rynkach polskim, rosyjskim, ukraińskim, czeskim i słowackim. W ostatnich dwóch miesiącach (wrzesień i październik) Grupa pozyskała nowe umowy o wartości 75 mln zł, czyli niemal 13% więcej niż rok wcześniej.



"Drugi kwartał naszego roku obrachunkowego, pomimo niewielkiego spadku przychodów przyniósł w mojej ocenie bardzo pozytywne sygnały w wynikach finansowych Grupy Mercor, widoczne we wzroście rentowności na poziomie całej Grupy. Najważniejsze kierunki naszej strategii to obecnie dalsze zwiększanie efektywności, pozyskiwanie nowych rynków zbytu oraz rozwój oferty produktowej. W pozyskiwaniu nowych zamówień koncentrujemy się przede wszystkim na branżach odpornych na ewentualne wahania koniunktury takich jak energetyka, infrastruktura komunikacyjna, chemia i petrochemia czy leczenie i edukacja. Jestem przekonany, że działania te przyniosą w kolejnych okresach umocnienie pozytywnych tendencji, widocznych w naszych wynikach za miniony kwartał" - powiedział Krzysztof Krempeć, Prezes Zarządu Mercor SA.

Dodatkowych informacji udzielają:

Magda Kołodziejczyk, M+G

Tel. (22) 635 00 68, 0501 16 88 07

e-mail magda.kolodziejczyk@mplusg.com.pl

Mercor SA z siedzibą w Gdańsku jest największym w Polsce podmiotem działającym w branży systemów biernych zabezpieczeń przeciwpożarowych. Spółka posiada udział we wszystkich segmentach rynku biernych zabezpieczeń przeciwpożarowych, którymi są: oddzielenia przeciwpożarowe, systemy oddymiania i odprowadzania ciepła, systemy wentylacji pożarowej i zabezpieczenia ogniochronne konstrukcji budowlanych. Spółka tworzy grupę kapitałową, będącą jednym z największych w Europie podmiotów w branży. Najważniejsze spółki Grupy Mercor to: Mercor SA (podmiot dominujący), Mercor Ukraina sp. z o.o., Mercor Fire Protection Systems S.R.L. (Rumunia), Hasil a.s (Czechy i Słowacja), Tecresa Protecction Pasiva (Hiszpania), BEM Sp. z o.o. (Polska) oraz Mercor Proof (Rosja). Imponującą listę realizacji Grupy Mercor tworzą m.in. obiekty takie jak Giełda Papierów Wartościowych w Warszawie, Hotel Westin, Hotel Hilton, Narodowy Bank Polski, Biblioteka Narodowa, Poznańskie Centrum Finansowe, Galeria Kazimierz w Krakowie, Złote Tarasy, Zakłady Chemiczne Puławy, Zakłady Chemiczne Dwory, Zakłady Azotowe Puławy, Rondo 1, Domoteka, PKN Orlen Płock, Canal Plus Cyfrowa. Na rynku czeskim Grupa może pochwalić się takimi realizacjami jak: Narodowy Bank Czeski, hotele Four Seasons, Hilton, Le Palais, Marriott, SAS Radisson, sieci sklepów Hypernova, Kaufland, Tesco, a na rynku hiszpańskim do klientów Tecresa Catalunya zaliczają się m.in. Ikea, Peugeot, Coca-Cola, Whirlpool, Flex, Sanitas, Opel i wiele, wiele innych. Od lipca 2007 roku akcje Mercor SA notowane są na GPW.

Dodatkowe informacje dostępne także na www.mercor.com.pl