



Komunikat prasowy

Gdańsk, 31 sierpnia 2010 r.

SKONSOLIDOWANE WYNIKI FINANSOWE GRUPY MERCOR W PIERWSZYM PÓŁROCZU 2010 ROKU

- backolog Grupy Mercor na koniec czerwca 2010 roku wzrósł o 4% rok do roku i wynosił 129,3 mln zł
- miesięczne zamówienia zebrane przez Mercor w drugim kwartale utrzymywały się na zapowiadającym poziomie 40 mln zł
- w lipcu pozyskane nowe zamówienia przekroczyły 49 mln zł

Grupa Mercor w pierwszym półroczu 2010 roku osiągnęła skonsolidowane przychody ze sprzedaży na poziomie 163 mln zł wobec 213 mln zł przychodów w tym samym okresie ubiegłego roku. Raportowany zysk operacyjny wyniósł 12,4 mln zł i był o ponad połowę niższy od zysku EBIT w pierwszym półroczu 2009 roku. Grupa Mercor zakończyła pierwsze półrocze 2010 roku zyskiem netto na poziomie 5,8 mln zł wobec 15,6 mln zł zysku netto w tym samym okresie rok wcześniej.

„Bieżący rok zaczął się dla nas pod znakiem spowolnienia na rynku budowlanym, którego silny wpływ odczuwaliśmy już w minionym roku. Swoje dołożyła także wyjątkowo sroga i długa zima, która opóźniła roboty budowlane na wielu inwestycjach. To wszystko zaważyło na całym pierwszym półroczu. Wydaje się jednak, że już wyniki samego drugiego kwartału są dowodem ożywienia. Od kwietnia do czerwca skonsolidowany zysk operacyjny Grupy wzrósł o prawie 11% rok do roku, osiągając wartość 5,5 mln zł, a zysk netto na poziomie 2,8 mln zł był o ponad 58% wyższy niż w drugim kwartale rok temu.” – mówi Krzysztof Krempeć, Prezes Zarządu Mercor SA. „Kryzys był dla nas dodatkową mobilizacją. Wypracowaliśmy trwałe, kilkunastoprocentowe oszczędności w kosztach SG&A rok do roku, nie tracąc przy tym naszych cennych kompetencji branżowych. Zoptymalizowaliśmy produkcję, dzięki czemu udało nam się utrzymać pod kontrolą spadek marż wynikający ze zmniejszonych wolumenów.” – dodaje.



„Pozytywne tendencje wskaźników wyprzedzających w postaci rosnących zebranych zamówień i poziomu backlogu, który znajduje się w okolicy najwyższych historycznie poziomów dla Grupy Mercor, tworzą realne podstawy do ostrożnego optymizmu w odniesieniu do przychodów spółki w kolejnych kwartałach.” – mówi Robert Jabłoński, Dyrektor Operacyjny, Członek Zarządu Mercor SA. „W maju wartość zebranych przez Grupę nowych zamówień przekroczyła 40,8 mln zł i w porównaniu do maja 2009 wzrosła o 22%. W czerwcu zebraliśmy nowe zamówienia na kwotę 38,3 mln zł, czyli identycznie jak rok temu. Jeszcze lepszy okazał się lipiec, w którym pozyskaliśmy nowe zamówienia na kwotę 49 mln zł. Jeżeli uda nam się poziom zapowiadanych wcześniej 40 mln zł miesięcznie utrzymać, a w szczycie sezonu, do którego się właśnie zbliżamy, nawet przekroczyć, pozwoli nam to spojrzeć z umiarkowanym optymizmem na wynik całego roku.” – dodaje.

W portfelu nowych zamówień Grupy Mercor istotną rolę mają zwłaszcza kontrakty eksportowe, pozyskane na stabilnych rynkach zachodnioeuropejskich, na których Spółce udaje się coraz wyraźniej akcentować swoją obecność. Chodzi m.in. o zamówienia z segmentu energetyki – dostawy oddzielen przeciwpożarowych do dwóch budowanych w Holandii elektrowni koncernu RWE, a także kontrakty w ramach istotnych inwestycji infrastrukturalnych, takich jak m.in.: oczyszczalnie ścieków w Szwecji (Sztokholm) czy we Francji – dostawa i montaż specjalistycznych oddzielen przeciwpożarowych, tunel drogowy w Zjednoczonych Emiratach Arabskich (Abu Dhabi) – dostawa płyt ogniochronnych, czy lotnisko w Hiszpanii (Santiago de Compostela) – zabezpieczenie ogniochronne konstrukcji. Na liście kontraktów Grupy Mercor ważną pozycję mają także obiekty związane z infrastrukturą sportową (stadiony czy hale sportowe nie tylko w kilku miastach w Polsce, ale także m.in. w Bratysławie i Ljublanie) oraz inwestycjami publicznymi takimi jak szpitale, muzea, uczelnie.

„Eksport, zwłaszcza ten do Europy Zachodniej, będzie dla nas kołem zamachowym w najbliższych latach. Nastawiamy się nie tylko na nowe inwestycje, ale także na modernizacje. Szacujemy, że na koniec tego roku sprzedaż zagraniczna poza rynki, na których działają spółki z Grupy Mercor, osiągnie ok. 10% skonsolidowanych przychodów. Kolejnym strategicznym dla nas kierunkiem jest rozwój wysokomarżowych usług związanych z serwisem i działalnością typu maintenance. W minionym półroczu odnotowaliśmy w tym zakresie dynamikę wzrostu przychodów rzędu 35% rok do roku. A liczymy, że to jedynie zapowiedź poważniejszych wzrostów w skali całej Grupy.” – podsumowuje Robert Jabłoński.



NAJWAŻNIEJSZE DANE

(dane raportowane)

I półrocze 2010

- Przychody ze sprzedaży: 163,0 mln zł
- Zysk operacyjny EBITDA: 16,6 mln zł
- Zysk operacyjny EBIT: 12,4 mln zł
- Zysk netto: 5,8 mln zł

Zyski znormalizowane (po oczyszczeniu ze zdarzeń jednorazowych*):

- Zysk operacyjny EBITDA: 9,8 mln zł
- Zysk operacyjny EBIT: 5,6 mln zł
- Zysk netto: 0,3 mln zł

** zyski znormalizowane nie uwzględniają transakcji leasingu zwrotnego zakładów produkcyjnych w Cieplesie i w Dobrzem Wielkim*

Dodatkowych informacji udziela:

Aleksandra Gierjatowicz, Mercor SA

tel. +48 58 341 42 45 w.140

tel. kom. 609 462 186

e-mail a.gierjatowicz@mercor.com.pl

Mercor SA z siedzibą w Gdańsku jest największym w Polsce podmiotem działającym w branży systemów biernych zabezpieczeń przeciwpożarowych. Spółka tworzy grupę kapitałową, będącą jednym z największych w Europie podmiotów w branży. Najważniejsze spółki Grupy Mercor to: Mercor SA (podmiot dominujący), Mercor Ukraina sp. z o.o., Mercor Fire Protection Systems S.R.L. (Rumunia), Hasil a.s (Czechy), Hasil s.r.o.(Słowacja), oraz przejęte w 2008 roku spółki Tecresa Protecction Pasiva (Hiszpania) oraz BEM Brudniccy Sp. z o.o. (Polska). Spółka posiada udział we wszystkich segmentach rynku biernych zabezpieczeń przeciwpożarowych, którymi są: oddzielenia przeciwpożarowe, systemy oddymiania i odprowadzania ciepła, systemy wentylacji pożarowej i zabezpieczenia ogniochronne konstrukcji budowlanych. Imponującą listę realizacji Grupy Mercor tworzą m.in. obiekty takie jak Giełda Papierów Wartościowych w Warszawie, Hotel Westin, Hotel Hilton, Narodowy Bank Polski, Biblioteka Narodowa, Poznańskie Centrum Finansowe, Galeria Kazimierz w Krakowie, Złote Tarasy, Zakłady Chemiczne Puławy, Zakłady Chemiczne Dwory, Zakłady Azotowe Puławy, Rondo 1, Domoteka, PKN Orlen Płock, Canal Plus Cyfrowa. Na rynku czeskim Grupa może pochwalić się takimi realizacjami jak: Narodowy Bank Czeski, hotele Four Seasons, Hilton, Le Palais, Marriott, SAS Radisson, sieci sklepów Hypernova, Kaufland, Tesco, a na rynku hiszpańskim do klientów firmy Tecresa zaliczają się m.in. Ikea, Peugeot, Coca-Cola, Whirpool, Flex, Sanitas, Opel i wiele, wiele innych. Od lipca 2007 roku akcje Mercor SA notowane są na GPW. Struktura akcjonariatu Mercor SA zgodnie z informacjami zgłoszonymi Spółce przez akcjonariuszy wygląda następująco: Krzysztof Krempeć, jeden z założycieli i Prezes Zarządu – 25,73% akcji, rodzina Brudnickich - 11,53% akcji, ING TFI – 9,94% akcji, ING OFE – 9,83% akcji, AVIVA OFE – 6,76% akcji, N50 Cyprus Limited – 10% akcji, pozostali inwestorzy giełdowi – 26,21% akcji.

Dodatkowe informacje dostępne także na www.mercor.com.pl