



Komunikat prasowy

Gdańsk, 15 listopada 2010 r.

SKONSOLIDOWANE WYNIKI FINANSOWE GRUPY MERCOR PO TRZECH KWARTAŁACH 2010 ROKU

- backlog Grupy Mercor na koniec września 2010 roku wzrósł o ponad 10% rok do roku i wynosił 147,2 mln zł
- średnia wartość nowych zamówień zebranych przez Grupę Mercor w trzecim kwartale utrzymywała się na zapowiadającym poziomie 40 mln zł miesięcznie

Po dziewięciu miesiącach 2010 roku Grupa Mercor osiągnęła przychody ze sprzedaży w wysokości blisko 268,0 mln zł w stosunku do 326,8 mln zł w analogicznym okresie ubiegłego roku. Zysk operacyjny EBIT po trzech kwartałach 2010 roku wynosił 21,3 mln zł wobec 35,8 mln zł rok wcześniej, co oznacza różnicę rzędu 40%. Zysk netto miał wartość 11,8 mln zł w porównaniu z 21,2 mln zł rok temu.

W samym trzecim kwartale 2010 roku Grupa Mercor wypracowała przychody ze sprzedaży w wysokości 105,0 mln zł. Wartość ta jest o 8% niższa w stosunku do analogicznego okresu poprzedniego roku. Zysk operacyjny EBIT spadł o 13% rok do roku z poziomu 10,3 mln zł do kwoty 9,0 mln zł. Natomiast wypracowany w trzecim kwartale 2010 roku zysk netto wyniósł 6,0 mln zł i był wyższy o blisko 0,5 mln zł w porównaniu do analogicznego okresu 2009 roku.

"Marże uzyskiwane na sprzedaży w trzecim kwartale 2010 roku, pomimo utrzymania ich na dobrym poziomie w samej spółce Mercor SA, w dalszym ciągu były jednak pod presją w skali całej Grupy, głównie ze względu na trwającą walkę cenową. Ubytek marży został w dużej części zrekomensowany oszczędnościami w kosztach sprzedaży i ogólnego zarządu. Dzięki ciągłej optymalizacji zarządzania grupą kapitałową udało nam się te koszty ograniczyć w samym trzecim kwartale aż o 25% w stosunku do analogicznego okresu ubiegłego roku, a przez dziewięć miesięcy: od stycznia do września 2010 – o 16% rok do roku" – wyjaśnia Grzegorz Lisewski, Wiceprezes Zarządu, Dyrektor Finansowy Mercor SA.



Z punktu widzenia przyszłych kwartałów korzystnie wygląda portfel zamówień Grupy Mercor, którego saldo na koniec września 2010 było wyższe aż o 10% w stosunku do analogicznego okresu 2009 roku. Podczas gdy po zamknięciu pierwszego półrocza 2010 saldo to wskazywało na wzrost o ok. 4% rok do roku. W zakończonym kwartale średnia miesięczna wartość pozyskiwanych zamówień wyniosła 40,7 mln zł i była zgodna z wcześniejszymi deklaracjami Spółki.

„Wartość nowych zamówień zbieranych do realizacji jest pozytywnym sygnałem, ale jeszcze nie przesądza definitywnie o trwałej poprawie sytuacji na rynku. W dalszym ciągu mamy do czynienia z efektami kryzysu i silną walką cenową. Dlatego do szacunków dotyczących kolejnych kwartałów podchodzimy z dużą ostrożnością. Jednocześnie konsekwentnie rozwijamy te obszary biznesu, które są najbardziej stabilne wobec wahań koniunktury i charakteryzują się wysoką marżowością. W tej definicji mieszczą się usługi serwisowe. W ciągu dziewięciu miesięcy 2010 roku usług serwisowych sprzedaliśmy tyle, ile w całym roku 2009. W samej spółce Mercor SA, od której rozpoczęliśmy budowanie modelu sprzedaży serwisowej dla całej Grupy, ta dynamika jest dużo wyższa i wyniosła aż 47% rok do roku.” – mówi Robert Jabłoński, Dyrektor Operacyjny, Członek Zarządu Mercor SA.

Mercor konsekwentnie rozwija także sprzedaż na rynki zagraniczne. Na podkreślenie zasługuje fakt, że w minionym kwartale Grupa odnotowała istotny sukces na nowym rynku eksportowym osiągnięty dzięki produktom hiszpańskiej Tecresy. Po trwających przez kilka miesięcy rozmowach handlowych i badaniach technicznych Spółce udało się pozyskać wart ponad 3 mln EUR kontrakt na dostarczenie płyt ogniochronnych do zabezpieczenia przeciwpożarowego tunelu drogowego w Abu Dhabi (ZEA). Realizacja kontraktu rozpoczyna się w listopadzie bieżącego roku i będzie trwała w 2011 roku.

Także w listopadzie ruszyła realizacja wartego blisko 850 tys. EUR kontraktu na oddzielenia przeciwpożarowe w oczyszczalni ścieków w Sztokholmie. Z kontraktów, które właśnie weszły lub za chwilę wejdą do realizacji warto wymienić także m.in.: Zakłady motorowe w Jarosławiu oraz Zakłady produkcji opon Yokohama w Lipiecku w Rosji, Zakłady produkcji opon Continental Matador na Słowacji, biurowiec dla paliwowego koncernu Repsol w Hiszpanii czy Terminal Lotniczy Murcia także w Hiszpanii.

Jeśli chodzi o kontrakty na rynku polskim, w portfelu zamówień Spółki są obecnie realizacje dla obiektów takich jak m.in.: Stadion Narodowy w Warszawie, gdzie Grupa pozyskała kontrakt na oddzielenia przeciwpożarowe wart kilka milionów złotych, Muzeum Historii Żydów Polskich, gdzie na razie Mercor pozyskał zamówienie na zabezpieczenie ogniochronne konstrukcji, a będzie się starał o kolejne zakresy, rozbudowa terminali



lotniczych w Łodzi i w Gdańsku, zabezpieczenie ogniochronne konstrukcji platformy naftowej BETA Petrobaltic oraz szereg realizacji dla galerii i sieci handlowych takich jak m.in.: Kaufland, Jeronimo Martins, IKEA czy Decathlon.

NAJWAŻNIEJSZE DANE

Dane raportowane	Trzy kwartały 2010	Trzeci kwartał 2010
Przychody ze sprzedaży	268,0 mln zł	105,0 mln zł
Zysk operacyjny EBITDA	27,4 mln zł	10,9 mln zł
Zysk operacyjny EBIT	21,3 mln zł	9,0 mln zł
Zysk netto	11,8 mln zł	6,0 mln zł
Zyski znormalizowane*		
Zysk operacyjny EBITDA	21,2 mln zł	11,3 mln zł
Zysk operacyjny EBIT	15,1 mln zł	9,4 mln zł
Zysk netto	6,7 mln zł	6,4 mln zł

* zyski znormalizowane nie uwzględniają transakcji leasingu zwrotnego zakładów produkcyjnych w Ciepłowie i w Dobrzemiu Wielkim

Dodatkowych informacji udziela:

Aleksandra Gierjatowicz, Mercor SA

tel. +48 58 341 42 45 w.140

tel. kom. 609 462 186

e-mail a.gierjatowicz@mercor.com.pl

Mercor SA z siedzibą w Gdańsku jest największym w Polsce producentem i dostawcą kompleksowych, biernych systemów ochrony przeciwpożarowej. Spółka tworzy grupę kapitałową będącą jednym z największych w Europie podmiotów w swojej branży. W zakresie systemów oddymiania oraz oddzielenia przeciwpożarowych ma pozycję lidera na rynku polskim, czeskim i słowackim. Prowadzi aktywną działalność na rynkach Europy Zachodniej. W skład Grupy Mercor wchodzi: Mercor SA (podmiot dominujący), Hasil a.s. (Czechy), Hasil s.r.o. (Słowacja), Tecresa Proteccion Pasiva (Hiszpania), BEM Sp. z o.o. (Polska), Mercor Ukraina Sp. z o.o. (Ukraina), Mercor Fire Protection Systems S.R.L. (Rumunia), Mercor-Proof (Rosja). Mercor produkuje, sprzedaje, montuje oraz serwisuje: oddzielenia przeciwpożarowe (drzwi, bramy, ścianki), systemy oddymiania grawitacyjnego, odprowadzania ciepła i doświetleń dachowych, systemy wentylacji pożarowej, zabezpieczenia ogniochronne konstrukcji budowlanych. Centra produkcji Grupy Mercor są zlokalizowane w zakładach w Polsce (Gdańsk, Płock, Opole), w Czechach (Ostrawa) oraz w Hiszpanii (Madryt). Imponującą listę realizacji Grupy Mercor tworzą m.in. obiekty takie jak: Narodowy Bank Polski, Giełda Papierów Wartościowych, Zamek Królewski w Warszawie, Biblioteka Narodowa w Warszawie, Filharmonia im. Artura Rubinsteina w Łodzi, Teatr Rozrywki w Chorzowie, Rondo ONZ w Warszawie, hotel The Westin Warsaw, hotele Hilton w Warszawie i w Gdańsku, hotel Monopol w Katowicach, Złote Tarasy w Warszawie, Silesia City w Katowicach, Galeria Kazimierz oraz Bonarka w Krakowie, Galeria Bałtycka w Gdańsku, Pasaż Grunwaldzki we Wrocławiu, port lotniczy Katowice Pyrzowice, port lotniczy Gdańsk, port lotniczy Okęcie, Elektrownia Opole, Elektrownia Bełchatów, Elektrownia Trzebinia, Zakłady Azotowe Puławy, PKN Orlen Płock, Anwil Włocławek, Rafineria Nafty Gorlice, Rafineria LOTOS Gdańsk. A na rynkach europejskich m.in.: Europejski Bank Inwestycyjny w Luksemburgu, Narodowy Bank Czeski w Pradze, siedziba



Senatu Republiki Czeskiej, hotele Four Seasons, Hilton, Le Palais, Marriott, SAS Radisson, sieci sklepów Hypermova, Kaufland, Tesco, IKEA, porty lotnicze: Barajas w Madrycie, Szeremietievo w Moskwie, Roissy w Paryżu, Ruzyne w Pradze, tunel szybkiego pociągu AVE w Maladze, tunele M-30 w Madrycie, boksy serwisowe Formuły 1 w Walencji, hale produkcyjne dla Rolls Royce Deutschland, dla koncernów Peugeot, Opel, Michelin, Volkswagen, Volvo i Renault, dla fabryk Kronostar, Pilkington, Whirpool, Flex, Sanitas, Coca-Cola, Pepsi-Cola, Ferrero Rocher i wielu innych. Od lipca 2007 roku akcje Mercor SA notowane są na GPW. Struktura akcjonariatu Mercor SA zgodnie z informacjami zgłoszonymi Spółce przez akcjonariuszy wygląda następująco: Krzysztof Krempeć, jeden z założycieli i Prezes Zarządu – 25,73% akcji, ING TFI – 9,94% akcji, ING OFE – 9,83% akcji, AVIVA OFE – 6,76% akcji, Quercus TFI – 5,40% akcji, N50 Cyprus Limited – 4,48% akcji, pozostali inwestorzy giełdowi – 37,76% akcji.

Dodatkowe informacje dostępne także na www.mercor.com.pl